

Itgovernance – Accountmanager Klimatisering

Als Sales Engineer voor dit bedrijf sta je in voor een uitgebreid takenpakket. Na het onderhouden van de bestaande klantenportefeuille doe je ook prospectie om daar nieuwe klanten aan toe te voegen. Je hebt een goed analytisch vermogen en technische expertise waardoor je de behoeften van de klant kan analyseren en om kan zetten naar dé perfecte oplossing. Je staat zelf in voor het opmaken van je offertes en volgt deze proactief op. Je staat constant in contact met je klanten voor het beantwoorden van technische en commerciële vragen. Je werkt zelfstandig aangezien je volledig verantwoordelijk bent voor je eigen agenda.

- * Bachelor Elektromechanica (Klimatisering)
- * Affiniteit/ Kennis van HVAC
- * Commerciële ingesteldheid

- * Marktconform salaris
- * hospitalisatieverzekering
- * Ecocheques
- * Auto + tankkaart
- * Laptop + GSM
- * Maaltijdcheques
- * Bonussen

<https://example.org>